



Александр Солдатов

моб. тел. +7 916 66 100 52

e-mail: trainer.soldatov@gmail.com



Мои биографические данные — это более 20 лет практического опыта работы в бизнесе. Начал свою карьеру в банковской сфере, затем 17 лет проработал, на разных должностях, в крупнейшей частной международной компании «Марс». Провожу тренинги с 1999 года, преподаю в одной из ведущих российских бизнес-школ «ИБДА РАНХиГС» (включая группы MBA, Executive MBA), веду индивидуальные коучинговые сессии.

У меня большой опыт создания обучающих программ "на заказ", в соответствии с потребностями клиентов (например, вводные курсы для новых сотрудников, тренинги по производственной безопасности и другие); два высших образования (финансовое и в области компьютерных систем); сертификаты MBTI, Firo-b, Lominger, Situation Leadership, Remote management, Coaching (ICF) и другие.

Темы тренингов:

- Навыки ведения переговоров
- Жесткие переговоры
- Навыки бизнес-презентации
- Навыки продаж
- Взаимодействие с государственными органами
- Управление временем
- Навыки эффективной коммуникации
- Навыки менеджмента
- Эффективная командная работа по MBTI
- Проведение тренинга (тренинг для тренеров)
- Управление конфликтами
- Развитие навыков «обратной связи»

Опыт работы:

МВА IBS (ИБДА) РАНХиГС

с 2011 года по настоящее время Профессор кафедры Менеджмента

МБА Высшей школы менеджмента ГУ-ВШЭ

2007 – 2008 Преподаватель



Mars LLC

2006 – 2011 Менеджер программ обучения Корпоративного Университета.

2002 – 2006 Национальный тренер, Менеджер Отдела Персонала

1997 – 2002 Менеджер по работе с территорией (Отдел Продаж)

1995 – 1997 Супервайзер команды торговых представителей (Отдел Продаж)

1994 – 1995 Торговый представитель (Отдел Продаж)

“Ланта-Банк”

1993-1994 Кредитный эксперт

Образование:

— Московский Инженерно-Физический Институт, МИФИ (специальность – компьютерные системы и сети)

— Финансовая Академия при Правительстве РФ (специальность – финансы предприятий)

Сертификаты:

MBTI & Firo-b, Lominger, Situation Leadership, Train the trainer, Gallup Q12, Team performance model, 4D interview, Coaching (ICF)

Клиенты:

Saint-Gobain, Mars, The Walt Disney Company CIS, Wrigley, The Energizer Battery Company, AVON, ЛУКОЙЛ, ТНК, РОССТ, МОЭСК, Лада, Русский Алкоголь, ЧТПЗ, IskraUralTel, Панавто, Rainbow, Daily Dozen, Italon, Солнце Мехико, Enter, QIWI, Chipita, Daily Dosen, OBO Betterman, Milford, Коркунов, Деро Computers, DoorHan, Северсталь, НИП "Информзащита", Русская Рыбная Компания, ОВЛ-энерго, ДНК-технологии, Rainbow Electronics, Zakazpodarka.ru, Уралтехснаб, Красная Линия, Алкон, Калинка Риелти, Беляевские Продукты и другие.